

あなたの情報が倍以上で売れる方法！

今回、お話する情報は知られておりません。そのため、あまり氾濫いたしますと、効果が少なくなりますので、お早めに取り組んだ方が良いでしょう。

まず、お金を掛けずにあなたの情報を売る方法といたしましては、出品者の質問覧に情報を宣伝することです。

えーっ！とお思いでしょうが、これが非常に効果的な宣伝になります。
事実、この情報をお買い上げいただいた方はこの情報に非常に興味を持ったことだと思います。

問題は、質問覧に記述する内容です。
ちなみに、私は以下のように記述しております。

あなたの情報が倍以上に売れる方法を教えます。とっても簡単です。興味のある方は下記の口座に振り込み後、連絡ください。

ジャパンネットバンク
店番号 001 普通 XXXXXXXX

¥3000
xxxx@yahoo.co.jp

又、私と同じ様にこの「情報」をあなたの物にして、同じような題名で宣伝しても構いません。
この内容を自分なりの表現に変えてこれをあなたの「情報」としてお売りしてはいかがでしょうか？

実際、私も質問覧にいろんな質問が来ますが、出来る限り答えるようにしております。
やはり、情報屋としては質問に答えることが信頼を得ることだと思っているからです。

たまに、宣伝も入ってきます。

もちろん、それに応答することはほとんど無いのですが、必ず目を通します。
本当の質問もあるからです。その質問に、自分の興味があることが書いてあった場合、どうでしょう？

これは、私の場合ですが、上のような記述で質問覧に書くと、10人中2人からは何らかの返答が来ます。メールでやり取りして、(もちろん、具体的内容は明かしません)一人の方は振り込んでいただいております。

1名でもお振込みいただきますと、この情報の元が取れる訳です。

この情報を質問覧に書くターゲットとしましては、情報を売っている人(情報屋)がいいでしょう。情報を売っている人は常に新しい情報を求めています。
興味を持つ確立が高いです。

お気づきかと思いますが、「情報屋」はかなり多くなってきております。
私は、次の情報売りのターゲットは「情報屋」だと思っております。

「情報屋」を検索する時は、
<http://www.aucfan.com/>
から、「稼ぐ、儲ける、儲かる」などで検索してみてください。

又、検索しなくともすごく情報屋が多いカテゴリがあります。

オークション > その他 > その他

オークション > スポーツ、レジャー > 競馬 > その他

オークション > コンピュータ > パーソナルコンピュータ > Windows > ノートブック > ソニー

オークション > コンピュータ > パーソナルコンピュータ > Windows > ノートブック > シャープ

などです。あなたも探して見てください。

もちろん、質問覧に記入する時は出品コストがかかりません。
これをあなたの「情報」として今の倍以上稼いでください。

是非トライしてみてください。トライしていただけると、必ず元は取れます。

成功をお祈りしております。

ちなみに、私は普通の情報屋で1日に1万円（複数ID）稼いでおりますが、その他にこの「情報」で1日に1万以上稼げております。1日に5人程取引している訳です。これで、私の情報売りの稼ぎは「倍以上」になりました。

テクニックとしては、上記の方法で「情報屋」を検索し、10人程度に同じ質問覧にこの「情報」を宣伝します。

それを1日に5回行くと50人に宣伝したことになります。
一回の間隔は時間を空けてください。同じ人に送ってしまいますので。。。
ちなみに、「稼ぐ」で検索すると、3000以上あります。タイトルに使ってない「情報屋」も多数おりますので、数万件以上はあるでしょう。今後もどんどん増えていきますので、頑張ってみてください。

1日50箇所ぐらいに書き込めば、3,4件は返事が返ってきます。

後は、その方の信頼を得ることが、重要ですので、回答なども気を使って書いてみてください。

とにかく、回答を内容をばれずに興味を持たせながら、行うかがキーになってきます。

以下に、質問とサンプルの回答を記述しますので、参考にしてください。

Q:ホットオークションに載せる方法ではないですか？

A:違います。お金は全く使いません。

Q:注目のオークションに沢山払うでもないですね。

A:上に申し上げた通り、お金は全く使いません。

Q:オークションに関する出品マニュアルなどではないですか？

A:違います。出品マニュアルではありません。

Q:確実に倍で売れますか？

A:倍になるかどうかは個人差です。例えば、1日に10万円稼いでいる人が20万円になると言うのは難しいですが、私の場合は1日に1万円が2万以上にはなりました。

Q:出品の数量を倍にすることではないですよね。

A:違います。

Q:金額を半額にするとか。。。

A:全く違います。出品のテクニックではありません。

次に、購入後に以下のような質問が来る場合がありますので、参考にしてみてください。

Q:相手に回答された時に口座番号が公表されてしまうのが心配です。大丈夫でしょうか？

A:

口座番号が公開されるのを避けるためには、残り時間が少ないものをターゲットにすると良いでしょう！

回答されても、直ぐに終わってしまうので、他の人は見れませんので。。

又、口座番号は公開されても私は気になりません。

逆に、他の方が興味をもていただける可能性もあります。

質問覧に書く情報が少ないと、見過ごされてしまいがちです。

ある程度公表して、安心感を得るのも手ですよ。

どうしても心配な場合は、メールアドレスのみを書くと良いかもしれませんが、返事が来る確立が減ると思います。

又、トラブルを避ける為には、あまり売れてない情報屋をターゲットにした方が良いでしょう。又、できたら、その人の評価をみてあまりトラブルが多そうな方は避けた方が良いでしょう。

人によっては、嫌がらせのメールを送ってくる人が居ます。

捨ててもいいYahooIDやメールの方が良いかもしれません。

注意)

繰り返しになりますが、ごくまれに嫌がらせをしてくる連中がいます。

トラブルを避けるために、メールアカウントはフリーメールのアカウントにしてください。
いつでも逃げれるようにしてください。

又、YahooID も捨てる物の方がベターです。

ご自分の責任でお願いいたします。

嫌がらせなどありましても、当方は責任を負いかねます。

ご感想はどうでしょうか？是非、1、2日実行してみてください。元は間違いなく取れる
と思います。後はあなたの文章テクニックでもっともっと稼いでください。